

NAMA談判會議主席Remigi Winzap(瑞士大使)與新入會員集團

討論NAMA談判進展情形

- 一、會議日期：2016年6月22日
 - 二、為掌握NAMA最新談判進展，駐WTO代表團賴大使幸媛以WTO新入會員集團(Article XII Members)主席身分，邀請NAMA談判會議主席Remigi Winzap(瑞士大使)及集團成員進行座談，計有我國、巴拿馬、沙烏地阿拉伯、俄羅斯、厄瓜多、越南、阿曼、馬其頓、塞席爾及WTO秘書處等派員出席。
 - 三、賴大使表示，本集團盼NAMA談判應特別考量新入會成員於入會階段業進行廣泛貢獻，並請W大使說明談判最新進展。W主席報告NAMA主要議題現況如下：
 - (一)整體面：會員首應建立NAMA談判動能，並就議題範圍、從何處著手、考量關稅結構不同及非關稅措施等問題進行協商，倘各國能藉此拉近彼此談判目標之差異，並在各項杜哈談判議題間取得平衡點，則談判將具可能性。另有關透過部門別方式推動NAMA談判，以及如何確保開發中國家之特殊差別待遇，由於部門別談判需要先就貿易量達成關鍵多數(critical mass)，而當前產業競爭力瞬息萬變，恐不易衡量，故中國大陸等對搭便車(free rider)之現象頗有保留。另倘以部門別降稅，往往係各會員國均須降到零關稅，故似無特殊差別待遇問題。
 - (二)關稅談判：目前各國關稅結構差異大，且水分(約束稅率與實際稅率間之空間)比例不同，爰透過降稅公式方式進行談判已無法符合現況且不可行，故各國須另尋求其他途徑。
 - (三)非關稅貿易障礙部分：透明化、食品標示、電子標示及良好法規範例等提案似有較多討論，惟倘關稅談判無進展，非關稅議題恐亦難獲致成果。
 - (四)複邊談判之可能議題：目前似以化學品議題較具潛力發展為複邊談判，惟仍存在很大難度。
- (資料來源：中華民國常駐WTO代表團)